



# Facturation électronique 2026 : où en sommes-nous ?

---

Un guide stratégique pour les DAF, DSI  
et responsables comptables qui souhaitent  
comprendre la réforme, anticiper les  
risques et choisir la bonne solution.



## INTRODUCTION

La **réforme de la facturation électronique** constitue **l'une des évolutions les plus marquantes** du cadre légal et fiscal en France. Elle concerne **toutes les entreprises** sans exception. **Son entrée en vigueur à partir de 2026 marque un tournant** : les factures papier ou PDF envoyées par mail ne seront plus considérées comme conformes.

Et pourtant, beaucoup d'entreprises ignorent encore les implications de cette réforme.

**Ce livre blanc vous donne une vision claire et structurée des changements à venir** : pourquoi ils surviennent, ce qu'ils impliquent pour votre organisation, et surtout comment y réagir intelligemment, sans chambouler toute votre infrastructure.

## CHAPITRE 1

# Comprendre la réforme : une transformation en profondeur



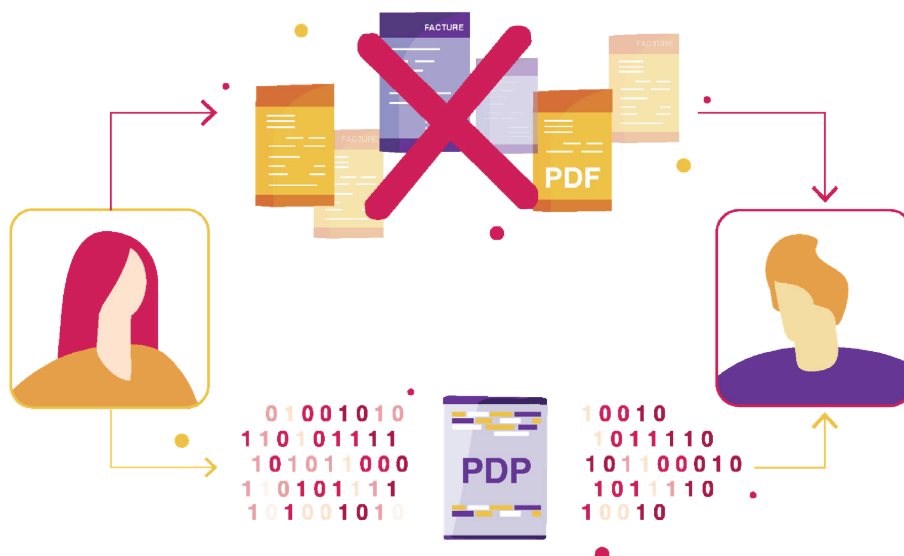
## Une obligation européenne incontournable

La réforme française de la facturation électronique ne tombe pas du ciel : elle répond à un impératif européen. Dans le cadre de la lutte contre la fraude à la TVA et de l'harmonisation des pratiques comptables, l'Union européenne va imposer à tous les États membres de généraliser la facturation électronique pour les transactions B2B intracommunautaires. La France, comme de nombreux autres pays, adapte donc son système fiscal pour répondre à cette exigence. Le basculement vers la facture électronique n'est pas une option : il s'agit d'un mouvement de fond, global et irréversible.



## Une réforme qui bouleverse les pratiques

Concrètement, cette réforme impose à toutes les entreprises françaises, quelles que soient leur taille ou leur activité, de transmettre et de recevoir leurs factures B2B dans un format structuré et via des canaux certifiés. Exit les factures PDF envoyées par mail ou déposées sur des portails internes. À partir de septembre 2026, toutes les transactions devront passer par une Plateforme de Dématérialisation Partenaire (PDP) agréée, et suivre un protocole strict d'échange de données. Ce nouveau modèle implique une redéfinition complète des processus de facturation, tant sur le plan technique qu'organisationnel.





## Un suivi en temps réel par l'administration

L'un des changements majeurs de cette réforme tient à la manière dont l'administration fiscale va interagir avec les flux de facturation. Grâce à ce nouveau système, chaque facture émise sera automatiquement transmise, en temps réel, à la Direction générale des finances publiques (DGFIP). Cette transmission systématique permettra à l'État de surveiller la collecte de la TVA de manière instantanée et d'identifier les anomalies ou les fraudes potentielles sans délai. Pour les entreprises, cela signifie plus de transparence... mais aussi plus de rigueur.



## Des risques réels en cas de non-conformité

Les entreprises qui ne seront pas en conformité avec cette nouvelle réglementation s'exposent à de lourdes conséquences : blocage des flux de facturation, retards de paiement, amendes administratives, perte de crédibilité vis-à-vis des partenaires et surcharge de travail pour régulariser les erreurs. La facturation électronique ne sera pas un simple "plus" pour les entreprises : elle sera la condition même de leur capacité à émettre des factures, à être payées, et à maintenir la fluidité de leur trésorerie.



## Un calendrier à ne pas sous-estimer

La généralisation de la réforme est prévue pour **septembre 2026**. Mais il serait dangereux d'attendre la dernière minute. Se mettre en conformité ne consiste pas seulement à installer un nouveau logiciel. Il s'agit d'un projet structurant qui implique l'audit des systèmes existants, l'adaptation des processus, la formation des équipes, la fiabilisation des données et le choix d'une PDP. Toutes ces étapes demandent du temps. Les entreprises les mieux préparées seront celles qui auront anticipé. Tester, valider et former dès maintenant, c'est garantir une bascule en douceur, sans rupture.

## CHAPITRE 2

# Mettre en œuvre la réforme : comprendre le nouveau fonctionnement



## Un nouveau circuit pour vos factures

Avec la réforme, le processus de facturation interentreprises entre dans une nouvelle ère. Finis les envois par email ou les dépôts manuels sur un portail. Le modèle repose désormais sur une chaîne numérique entièrement contrôlée. Concrètement, une facture émise par votre ERP (ou tout autre logiciel comptable) transite par une **Plateforme de Dématérialisation Partenaire (PDP)** qui la vérifie, l'enregistre, la trace et la transmet à la PDP du destinataire, avant d'être intégrée au système comptable de celui-ci. Dans le même temps, les données de la facture sont également transmises à la Direction générale des finances publiques (DGFIP), qui assure un contrôle en temps réel des flux.



## Des exigences techniques précises

Les formats PDF classiques ne sont plus suffisants. Pour être considérée comme conforme, une facture devra respecter l'un des trois for-

mats électroniques structurés reconnus par l'État : **UBL, CII ou Factur-X**. Ces formats sont conçus pour être lus automatiquement par les systèmes informatiques, assurant une compatibilité entre les outils des émetteurs, des destinataires, et de l'administration fiscale. Ce changement suppose une parfaite interopérabilité des systèmes : il ne s'agit plus d'imprimer une facture pour l'archiver, mais de l'intégrer à un flux structuré, normé, sécurisé... et automatisé.



## Les PDP : maillons clés du nouveau système

Les **Plateformes de Dématérialisation Partenaires (PDP)** ne sont pas de simples prestataires de stockage ou de transmission. Elles jouent un rôle central dans l'architecture de la réforme. Une PDP agréée est responsable de la **vérification de la conformité réglementaire des factures** et de la **traçabilité des échanges**, ainsi que de la **transmission des données à l'administration fiscale**. Mais, contrairement à une idée reçue, ce n'est pas la PDP qui formate la facture : c'est à l'ERP ou au middleware de générer un document structuré

et conforme. La PDP agit comme un **intermédiaire de confiance**, garant du bon déroulement du processus et de sa conformité.



## Un coût qui dépend du volume

L'usage d'une PDP représente un coût pour les entreprises. Ces plateformes facturent généralement à la transaction, avec des tarifs dégressifs selon le volume de factures traitées. Pour les TPE et PME, l'investissement peut paraître significatif, surtout si le volume d'émission est faible. C'est pourquoi il est stratégique de choisir un partenaire capable de **mutualiser les volumes de plusieurs clients** pour obtenir un tarif optimisé. L'objectif n'est pas seulement de se mettre en conformité, mais de le faire de manière **efficace, soutenue** par un modèle économique réaliste.



## Votre ERP est-il prêt ?

Beaucoup d'ERP actuels ne sont pas encore en mesure de générer des factures structurées dans les bons formats, ni de s'interfacer nativement avec une PDP. Cela pose un double défi : technique, car une évolution du système peut s'avérer complexe et coûteuse, mais aussi organisationnel, car cela implique de revoir des habitudes, des méthodes, et parfois même des processus de validation ou d'archivage. Avant de se lancer, il est essentiel de **faire un état des lieux précis de vos capacités actuelles** pour identifier les éventuelles adaptations à prévoir.

## CHAPITRE 3

# Les défis de la mise en œuvre : entre complexité technique et changement culturel



### Un environnement hétérogène difficile à faire évoluer

Dans beaucoup d'entreprises, le passage à la facturation électronique ne se résume pas à activer une fonctionnalité dans l'ERP. Le cœur du problème réside souvent dans l'environnement technique lui-même. Les systèmes comptables en place sont parfois anciens, peu documentés, ou fortement personnalisés. Dans les groupes multi-entités ou multi-pays, chaque filiale peut utiliser un outil différent, ou au contraire, un outil global commun au groupe, qui ne prend pas en compte les spécificités et exigences du format de facture électronique en vigueur en France.

Ce sont aussi des outils qui ont été ajustés, enrichis, adaptés au fil du temps, avec des spécificités métiers ou des passerelles internes complexes. Repenser ces architectures, c'est prendre le risque de déséquilibrer des processus bien huilés, voire de générer des erreurs à grande échelle. Cette hétérogénéité rend donc le projet de transition à la facture électronique aussi délicat que stratégique.



### Des coûts de migration sous-estimés

À première vue, on pourrait croire que cette réforme ne nécessite qu'un simple ajustement logiciel. Pourtant, une migration vers des formats structurés, associés à un nouveau mode de transmission, implique souvent de repenser l'organisation et l'architecture de son système comptable : développement de connecteurs, mise en place d'interfaces avec une PDP, refonte des circuits de validation ou d'archivage... Ces projets, même bien préparés, mobilisent du temps, des ressources spécialisées, et donc un budget conséquent. Ne pas les anticiper, c'est courir le risque de se retrouver bloqué à l'approche de l'échéance.



## La formation, un facteur critique de réussite

Au-delà des outils, ce sont les équipes qu'il faut accompagner. Adopter un nouveau système de facturation, c'est aussi adopter de nouveaux réflexes : comprendre le statut d'une facture, savoir gérer un rejet, interagir avec une plateforme externe, intégrer des notions techniques jusque-là absentes du quotidien... Sans une formation adaptée, le risque est de créer de la confusion, des erreurs et une perte d'efficacité dans les services comptables ou financiers. Or, former ses collaborateurs, tester les processus, adapter les consignes : tout cela prend du temps.



## Un risque d'erreurs amplifié par la complexité des données

Plus la structure est complexe, plus le risque d'erreur augmente. Or, dans ce nouveau système, une erreur de format, un SIREN erroné, un numéro de TVA mal saisi, peuvent suffire à faire rejeter une facture — et donc à retarder un paiement. Ce type d'incident, anodin aujourd'hui, deviendra critique demain. Une mauvaise donnée peut bloquer toute la chaîne, sans que l'on s'en aperçoive immédiatement. C'est pourquoi la qualité, la fiabilité et l'automatisation des référentiels deviennent des sujets stratégiques pour réussir la mise en œuvre de la réforme.



## CHAPITRE 4

# Mata Inv-IO, une solution robuste et agile pour une transition sereine



## OD vs PDP : comprendre les rôles de chacun

Dans le nouveau système de facturation électronique, deux types d'acteurs interviennent : les **Opérateurs de Dématérialisation (OD)** et les **Plateformes de Dématérialisation Partenaires (PDP)**.

Les **PDP** sont agréées par l'État pour transmettre, recevoir et tracer les factures électroniques, et assurer leur transmission à l'administration fiscale. Elles valident la conformité réglementaire des flux.

Les **OD**, quant à eux, jouent un rôle d'interface : ils s'intercalent entre le système d'information de l'entreprise (ERP, logiciel comptable...) et la PDP. Leur mission : permettre à l'entreprise de se connecter au nouveau réseau sans refondre son infrastructure existante.

→ C'est précisément le rôle de **Mata Inv-IO**.



## Une interface intelligente, pas une refonte de votre SI

**Mata Inv-IO** agit comme une surcouche logicielle qui **traduit, transmet et supervise** vos flux de facturation en conformité avec la réforme. Elle s'intègre directement à votre système existant, sans qu'il soit nécessaire de modifier votre ERP ou vos processus internes. Vous conservez votre système existant, tout en répondant aux nouvelles exigences réglementaires.

L'interface centralise les données, transforme les factures dans les formats requis (UBL, CII, Factur-X), assure la connexion à la PDP, et vous permet de visualiser en temps réel les statuts de vos factures (déposées, rejetées, prises en charge, approuvées, ...).



## Des avantages concrets et différenciants

- **Pas de refonte de votre système existant** : vous évitez un chantier informatique complexe et coûteux.
- **Un accompagnement sur mesure** : nos équipes analysent votre environnement et assurent un déploiement adapté à vos contraintes.
- **Une supervision centralisée** : vous gardez la main sur l'ensemble de vos flux sans multiplier les outils.
- **Un accès à Generix, l'une des meilleures PDP du marché**, à un tarif optimisé grâce à la mutualisation opérée par Mata IO.
- **Une sécurité renforcée** : les échanges sont tracés, archivés, et les risques de rejet ou d'erreur sont minimisés.



## TP UP : des données solides pour une conformité durable

Avec **TP UP**, Mata IO va plus loin : la solution permet de **vérifier, enrichir et consolider automatiquement vos bases clients et fournisseurs**. Une facture conforme repose sur des données fiables (SIREN, SIRET, TVA, adresses de routage, ...) — TP UP garantit que vos référentiels soient à jour, réduisant le risque de rejet et renforçant la sécurité de vos flux.



## CHAPITRE 5

# TP UP – La puissance des données fiables au service de la conformité

La réussite de la facturation électronique ne repose pas uniquement sur le respect des formats ou la transmission via une PDP. **Elle dépend en grande partie de la qualité des données** qui alimentent vos flux de facturation.

Un SIREN incorrect, une adresse obsolète ou un numéro de TVA erroné peuvent suffire à provoquer le **rejet d'une facture** — voire bloquer un paiement. Dans un système automatisé, une seule erreur peut engendrer une chaîne de conséquences coûteuses.

C'est ici qu'intervient **TP UP**, la solution de vérification et d'enrichissement automatique des référentiels développée par Mata IO.



### Des données vérifiées, enrichies, consolidées automatiquement

TP UP se connecte en temps réel aux bases de données officielles (INSEE, VIES) pour :

- **Vérifier la validité** des identifiants légaux (SIREN, SIRET, TVA intracom...),
- **Mettre à jour automatiquement les informations obsolètes** (adresse de routage, raison sociale...),

- Éviter les doublons et les erreurs humaines lors de la saisie ou de l'import.

En plus de ces contrôles de conformité, MATA INV-IO vérifie les IBAN des fournisseurs sur factures entrantes.

Chaque modification est tracée, contribue à fiabiliser l'ensemble de votre chaîne de facturation et à sécuriser vos règlements.



### Un gain de temps et une sécurité renforcée

L'intervention humaine devient minimale : vos équipes ne passent plus leur temps à vérifier ou ressaisir des données. Résultat :

- Moins de rejets,
- Moins de litiges,
- Moins de retards de paiement,
- Une meilleure sécurité des règlements.

Avec TP UP, **la conformité ne repose pas sur la vigilance humaine**, mais sur un système automatique, fiable et constamment à jour.

## CHAPITRE 6

# Generix – Une PDP haut de gamme, accessible grâce à Mata

Au cœur de la réforme, les **Plateformes de Dématérialisation Partenaires (PDP)** jouent un rôle clé. Ce sont elles qui prennent en charge la transmission, la conformité, la traçabilité et l'archivage des factures électroniques. Chaque entreprise devra passer par l'une d'elles pour échanger ses factures B2B de manière conforme.

Mais toutes les PDP ne se valent pas.



## Generix, une infrastructure de référence

**Generix** est l'une des PDP les plus robustes et expérimentées du marché. Présente depuis des années dans les échanges de factures (notamment EDI), elle bénéficie d'une **infrastructure éprouvée**, de **capacités d'intégration étendues** et d'une **réactivité réglementaire** optimale.

Sa solidité repose sur plusieurs piliers :

- 25 années d'expérience,
- Le leadership sur le marché de l'e-invoicing,
- Conformité réglementaire dans 65 pays,
- Des services PDP à valeur ajoutée et au-delà des exigences réglementaires.

C'est pour toutes ces raisons que Mata a choisi Generix comme **PDP partenaire**.



## Une qualité de service qui a un prix... mais pas pour vous

En accès direct, Generix se positionne comme une PDP **haut de gamme**, avec des tarifs à la facture qui restent élevés pour une entreprise isolée. Le modèle économique repose sur le **volume de factures échangées** : plus il est faible, plus le coût unitaire augmente.

Ce modèle exclut de fait de nombreuses entreprises, notamment les structures de taille moyenne ou avec des volumes modestes.



## Mata mutualise les flux de ses clients pour vous faire bénéficier des meilleurs tarifs

Plutôt que de traiter chaque entreprise séparément, Mata agrège les volumes de ses clients et négocie ainsi un **tarif groupé avantageux** auprès de Generix. Ce principe de **mutualisation** permet à chaque client de :

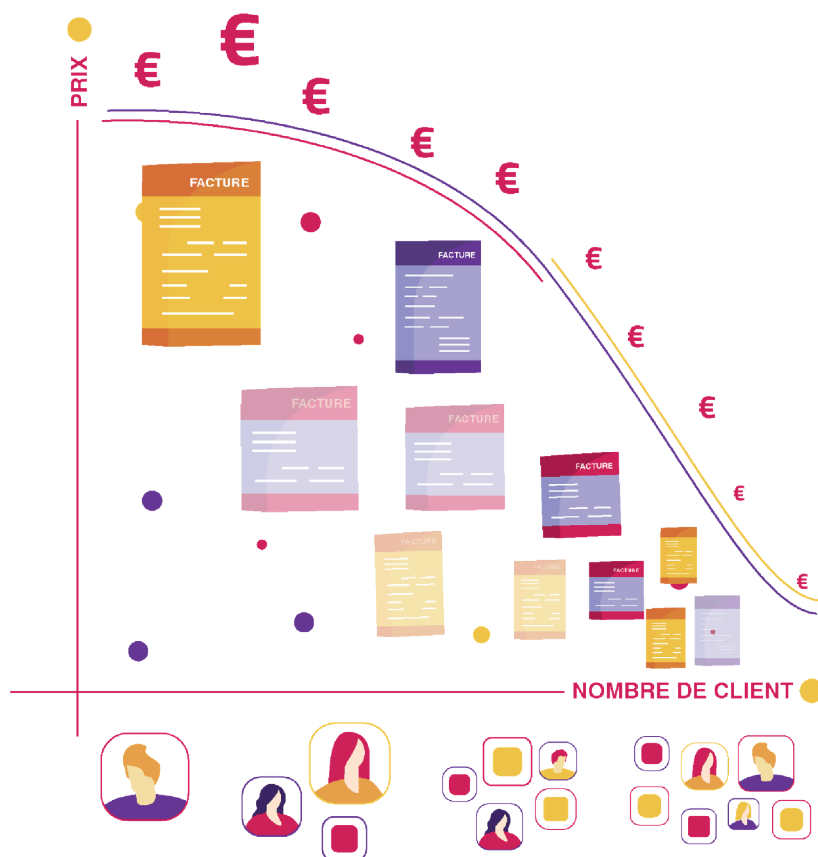
- Profiter de la **technologie et des garanties d'une PDP premium**,
- **Réduire considérablement les coûts d'usage**,
- Et **accéder à un niveau de service élevé**, sans en supporter seul la charge financière.



## Ce partenariat est l'une des forces de Mata Inv-IO

En choisissant Mata, vous ne choisissez pas seulement une interface pour vous conformer à la réforme. Vous bénéficiez aussi :

- D'un **accès simplifié et optimisé** à une des PDP les plus fiables du marché,
- D'une **architecture fluide** entre vos outils, Mata Inv-IO et Generix,
- Et d'un **accompagnement complet** pour exploiter pleinement ce système, sans bouleverser vos process internes.



## CONCLUSION

# Une réforme... et une opportunité stratégique

La réforme de la facturation électronique ne se résume pas à une contrainte réglementaire. C'est une transformation en profondeur qui offre aux entreprises une occasion unique de moderniser leur gestion comptable, sécuriser leurs flux critiques et bâtir une infrastructure digitale plus fiable.

Oui, il faut se conformer.

Mais il est possible de le faire **sans tout changer**.



Avec **Mata Inv-IO**, vous adaptez votre système existant aux nouvelles obligations **sans rupture opérationnelle, sans surcharge technique, et sans coût caché**. Vous ajoutez une brique fiable à votre système, au lieu de tout reconstruire.



Et avec notre partenariat avec **Generix**, vous accédez à l'une des PDP les plus performantes du marché... à un tarif que vous ne pourriez obtenir seul.



Avec **TP UP**, vous consolidez automatiquement la fiabilité de vos données clients et fournisseurs, garantissant des factures complètes, correctes, et acceptées du premier coup.

# Avec Mata, vous avez toujours une solution.

---

**Nos produits** sont conçus pour s'adapter à vos outils existants. **Nos experts** sont là pour vous accompagner, quelle que soit votre organisation.

Et **notre approche** est pensée pour vous aider à transformer la conformité en **levier de performance**.

→ Vous avez une question ?

→ Vous doutez de la maturité de votre organisation ?

→ Vous cherchez une solution concrète, rapide à déployer et durable ?

**Parlons-en.**

Mata IO est là pour faire simple, solide et sécurisé.



## ANNEXE

# À propos de MATA



### Sécuriser les flux critiques : notre métier depuis toujours

Depuis 25 ans, **Mata** accompagne les grandes entreprises et les organisations complexes dans la **digitalisation de leurs processus critiques**. Notre spécialité : **la sécurisation, l'automatisation et la traçabilité des flux sensibles** — qu'ils soient comptables ou financiers.

MATA se distingue par une forte spécialisation dans les métiers de la finance, une approche verticale, ainsi que par la stabilité de ses équipes et de ses partenariats éditeurs.

Ensemble, nous construisons des solutions robustes, sur mesure, pensées pour s'intégrer **sans perturber l'existant**.

Notre conviction : **la technologie ne doit jamais être un frein à la performance**, mais un levier. Et pour cela, elle doit s'adapter aux organisations — pas l'inverse.



### Des solutions interopérables, conçues pour évoluer

Chaque solution développée par Mata IO repose sur les mêmes principes :

- **Interopérabilité** avec vos outils existants
- **Traçabilité complète** des échanges
- **Sécurité maximale** des données
- **Conformité totale** avec les exigences réglementaires

Et parce que les réglementations évoluent, nos solutions sont **conçues pour évoluer aussi**.



### Choisir Mata, c'est choisir un partenaire fiable, engagé, et reconnu.

Nos clients nous choisissent pour notre sérieux, notre capacité d'adaptation, et notre engagement dans la durée. Nous travaillons avec eux pour faire de chaque contrainte un levier d'efficacité.

**Mata. Des solutions solides, pour une digitalisation sereine.**